

GAEC Morilleau
Annabelle, Joseph, Ronan Morilleau
Le Pinay - 69 510 RONTALON
Tel : 04.78.48.99.15 / 06.71.11.82.98



GAEC MORILLEAU
Annabelle - Jo - Ronan

Productions : Maraîchage, aromatiques, fruits rouges.
SAU : 10,14 ha, dont 4,5 en production
Commercialisation : vente directe majoritaire.
Région : Coteaux du Lyonnais.
Conditions naturelles : sol limoneux à limono-sableux, altitude 500m.
Main d'œuvre : 3 UTH
CA : 130 000 € - **EBE** : 57 000 € - **Annuités** : 13 200€

Annabelle, Joseph et Ronan Morilleau, trois forces de travail complémentaires, 3 stades de vies différents, un objectif partagé : le plaisir de vivre de notre travail dans le respect des convictions de chacun.

Parcours

- 1985 Installation de Joseph, sur une ferme maraîchère de 5,14 hectares.
- 1987 Obtention du label "agriculture biologique", mise en place du 1^{er} tunnel froid de 400 m², commercialisation via 3 marchés.
- De 1987 à 1999 Augmentation progressive de la surface de tunnel froids jusqu'à 1600m².
- 1999-2000 Arrivée d'Annabelle Morilleau sur l'exploitation en tant que conjointe-collaboratrice, occasionnant la signature d'un CTE.
- 2007 Agrandissement de l'exploitation : 2 ha supplémentaire dont 2000m² de tunnel froid.
- 2008 Achat des terrains de la ferme d'origine.
- De 1989 à 2011 Besoin de main d'œuvre supplémentaire avec volonté de pérenniser un poste (temps partiel, groupement d'employeurs, saisonniers, stagiaire, apprentissage). Jusqu'à l'arrivée de Ronan en aide familial en août 2011.
- 2012 Création du GAEC Morilleau avec l'installation effective d'Annabelle
- 2013 Ronan devient le 3^e associé du GAEC, concrétisant un projet de longue date.
- 2014 Construction d'un bâtiment de 350m² pour abriter le matériel et les emballages.
- Depuis 1987, l'exploitation fonctionne grâce à la vente en marchés de détail, stabilisée autour de 2 marchés par semaine. Progressivement, les exploitants sont allés vers des systèmes de vente complémentaires : un magasin de proximité, la restauration collective puis la vente en grossiste en 2012. Un partenariat régulier s'est établi avec ces structures.

Atouts

- Du plaisir à exercer cette activité,
- Proximité de l'agglomération lyonnaise permettant d'écouler facilement la production en vente directe,
- Fidélité de la clientèle,
- Intégration dans des réseaux professionnels,
- Production toute l'année d'une gamme variée : légumes, aromatiques et fruits rouges,
- Peu de maladies liées à l'altitude, intérêt pour la lutte biologique et aide technique du BTM,
- Exploitation équipée mécaniquement pour la gestion de l'herbe : 1 bineuse étoile et 1 bineuse à dents, doigts Kress, herse étrille.
- Non labour depuis 5 ans
- Stockage des légumes d'hiver dans une cave de 127 m², chambre froide 30m³, monte charge, pallocks et transpalettes.



Réseau des Fermes de Démonstration Bio de Rhône-Alpes



- Accueil de stagiaires : formation initiale ou parcours à l'installation grâce à l'agrément maître exploitant.
- 2 sites d'exploitations complémentaires, un versant sud et un versant nord, permettant de bien gérer la saisonnalité.
- Système d'irrigation performant.
- Bâtiment de 350m² pour abriter le matériel.

Contraintes

- Terrain pentu
- Conditions climatiques difficiles : risque de gel tardif au printemps, précoce à l'automne,
- Charge de travail importante, assumée par l'organisation à 3 associés.
- Pression foncière agricole importante, manque de surfaces pour des meilleures rotations.

Valorisation / commercialisation

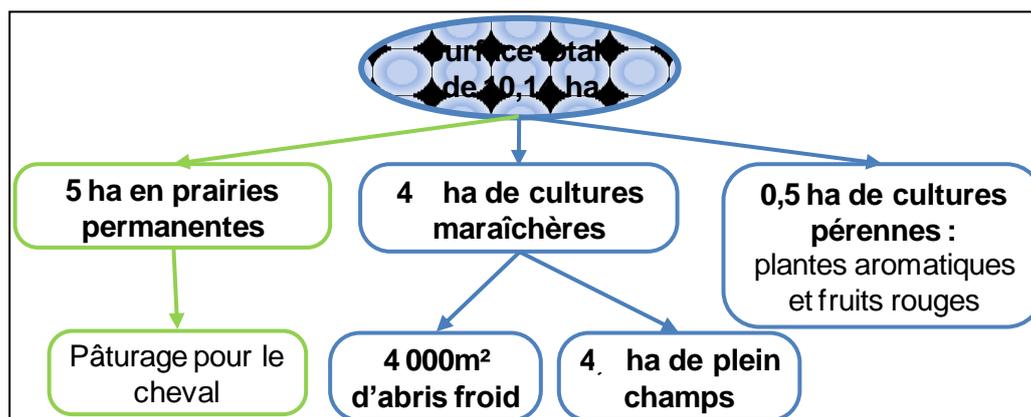
- 90 % de la production est vendue sur le marché bio de Saint-Genis-Laval, le mercredi, et le samedi matin à Ecully. La culture de 40 espèces permet de proposer une large gamme toute l'année. La clientèle fidèle fréquente le stand des Morilleau depuis plus de 20 ans.
- Volonté forte de vendre sur les marchés de détails. Les tentatives de maintenir un 3^e marché, on fait réaliser aux exploitants que la multiplication des points de vente n'était pas une solution pérenne : trop de temps de commercialisation, plus assez de temps consacré à la production.
- D'où la stabilisation sur 2 marchés et des débouchés complémentaires sur un magasin bio (4 % du CA) et un grossiste (6 %, pourcentage amené à augmenter à l'avenir).
- La vente directe, complétée par l'engagement en vente en gros, exige une bonne anticipation du calendrier de culture.

Spécificités techniques

Caractéristiques de l'exploitation :

- La ferme est implantée à Rontalon à 500 m d'altitude, dans les coteaux du Lyonnais, sur les derniers contreforts du Massif Central.
- Le parcellaire est composé d'un site autour du bâtiment d'exploitation, le 2^e site se trouvant à 5 km, ce qui implique d'optimiser les déplacements.
- Les parcelles sont de petites tailles et en pente, elles sont donc implantées de bandes enherbées pour éviter le ravinement.
- Le type de sol rencontré provient de la dégradation de la roche mère d'origine granitique plus ou moins altérée. Les pentes entraînent un drainage élevé favorisant le lessivage et l'érosion. Les argiles sont majoritairement des kaolinites avec des capacités de fixation de la matière organique très faibles. C'est pourquoi, la matière organique doit être apportée de façon fractionnée, en petites quantités.
- Investissement en mécanisation et équipements en vue de diminuer le temps de travail et la pénibilité.

Schéma de fonctionnement de l'exploitation :



- Le plan de culture et les rotations sont très liés à la SAU disponible et aux caractéristiques agronomiques des parcelles. L'hétérogénéité des sols et les conditions climatiques prédestinent certaines cultures aux endroits leur étant favorables. Les rotations sont effectuées notamment pour les cultures les plus exigeantes et les plus sensibles aux maladies du sol.
- Grâce aux installations d'Annabelle et Ronan, l'exploitation se mécanise progressivement.
- L'irrigation est alimentée par un réseau inter-cantonal (eau du Rhône).
- Elle est organisée par quadrillage avec un système de micro-aspersion en plein champs, de goutte à goutte et d'une brumisation programmée sous tunnels. Toutes les parcelles sont pourvues d'une mise en eau permanente.

Projets pour l'avenir :

- Augmenter le revenu et diminuer l'intensité du travail
- Achat ou location de nouvelles parcelles
- Poursuivre les investissements spécifiques : outils de travail du sol, semoir, etc.
- Amélioration des conditions de stockage des légumes d'hiver
- Développement de la production de fruits rouges en lien avec l'installation de Ronan.

« Nous avons du plaisir à exercer cette activité,
c'est notre projet de vie »